

Intitulé du poste :

Technico-Commercial H/F

Lieu :

Belgique - Hainaut

Société :

Keylink, cabinet de conseil en recrutement par approche directe sur du middle management, recherche pour l'un de ses clients, leader régional, entreprise qui œuvrent auprès des exploitants agricoles de nos régions, un Technico-Commercial H/F.

Ce recrutement intervient dans le cadre d'une création de poste.

Missions :

La mission du Technico-Commercial Belgique est de mettre en œuvre l'ensemble de l'offre technique, économique et commerciale en matière de production végétale (et animale), dans le but de répondre aux exigences de la qualité, de la sécurité et de l'environnement et de satisfaire ses clients.

Ses principales missions sont :

- Mettre en œuvre la stratégie commerciale de l'entreprise, en accord avec les exigences du secteur ;
- Prospecter de nouveaux clients et de pérenniser son portefeuille clients (de préférence des exploitations de plus de 100 hectares), et en assurer la croissance ;
 - Il/elle assure le développement autour des produits du négoce (phytosanitaires, semences, aliments, ...) et accompagne ses clients pour la collecte.
 - Il/elle accompagne le client dans le raisonnement de la fertilisation et des traitements phytosanitaires en tenant compte des contraintes environnementales.
- Définir les besoins et les attentes des clients afin d'adapter l'offre à la demande avec sa direction.
- S'assurer de la satisfaction des clients.
- Rester en veille et contribuer à la connaissance du marché locale et ainsi détecter de nouvelles opportunités de développement.

Profil :

De formation BAC+3, vous bénéficiez d'une expérience de minimum 3 ans dans une fonction similaire à travailler auprès d'une clientèle agricole.

- Vous disposez d'une forte capacité de travail et d'organisation, le candidat saura s'investir pour faire progresser son portefeuille clients.
- Vous connaissez la clientèle locale et le tissu économique local.

- Vous bénéficiez d'une bonne connaissance de la production végétale, celle de la production animale serait un plus. **Vous êtes détenteur de la licence Phytosanitaire P3 ou êtes prêts à la passer.**
- Vous êtes doté d'excellentes techniques de vente.
- Vous pourriez apporter votre portefeuille de clients.

Responsable, autonome, facilitateur, curieux et dynamique de nature, vous savez vous adapter à tout type d'interlocuteurs, ce poste est fait pour vous.

Notre client vous offre l'opportunité d'accompagner le développement d'une grande entreprise à fort potentiel dans le HAINAUT en vous offrant une belle autonomie pour faire vos preuves.

Pour répondre à cette offre d'emploi merci d'adresser votre candidature à Keylink en envoyant un mail sous la référence HF/TCBELGIQUE/1318 directement à l'adresse suivante bertille@keylinkjob.com